






Sales Cloud QuickStart

Impulsa el crecimiento de tu negocio con Sales Cloud. Permite que tu equipo venda de forma más inteligente, convirtiendo más prospectos en clientes y obteniendo una visión clara y detallada de la salud de toda tu actividad comercial.

Ventajas Principales

-  Salesforce adaptado a tu negocio en tiempo récord.
-  Visión 360-grados de todos los datos de tus clientes.
-  Automatización de tareas repetitivas para quitar carga a tu equipo.
-  Optimiza la comunicación interna para cerrar ventas con mayor rapidez.
-  Mejora los datos analíticos y la generación de informes.



Tiempo de implementación

2 semanas









Precio

€ 3,000 + IVA



Análisis

-  Levantamiento de requisitos y diseño integral de la solución.
-  Plan de despliegue.

Implementación

-  Configuración global del CRM, branding y creación de usuarios.
-  Seguridad y Permisos (Perfiles, Roles y Reglas de Colaboración).
-  Configuración de Prospectos: tipos de registro, hasta 10 campos personalizados, reglas de validación, layouts, hasta 5 list views.
-  Configuración de Cuentas: tipos de registro, hasta 10 campos personalizados, reglas de validación, layouts, hasta 5 list views.
-  Configuración de Contactos: tipos de registro, hasta 10 campos personalizados, reglas de validación, layouts, hasta 5 list views.
-  Configuración de Oportunidades: hasta 5 procesos de venta, tipos de registro, hasta 20 campos personalizados, reglas de validación, layouts, hasta 5 list views.
-  Configuración de Web to Lead forms
-  Configuraciones de productividad (Consola de Ventas, integración de email y calendario y registro de Actividades).
-  Automatización de hasta 5 Flows para optimizar procesos de negocio.
-  Configuración de hasta 5 dashboards para visualizar KPIs clave, incluyendo los informes fuente.
-  Importación de datos de Prospectos, Cuentas y Contactos.

Capacitación y Entrega

-  Sesión de capacitación de 90 minutos para usuarios + grabación.
-  Soporte dedicado post-lanzamiento.